

Selectchemie AG ist ein international tätiges, unabhängiges Schweizer Distributions- und Handelsunternehmen der Pharma- und Lebensmittelbranche. In der Schweiz zählen wir zu den wichtigen Bezugsquellen der Nahrungsmittelindustrie für innovative und qualitativ hochstehende Lebensmittelrohstoffe. Wir verfolgen aktuelle Trends und Technologien und unterstützen unsere Kunden in der Lebensmittel- und Nahrungsergänzungsmittelindustrie mit innovativen Produkten und Konzepten. Unsere solide Stellung im Markt wollen wir sichern und weiter ausbauen.

Wir suchen für unser Nutrition-Team per sofort oder nach Vereinbarung einen ambitionierten

Sales Manager (w/m) Lebensmittelrohstoffe (100%)

Ihre Aufgabe:

Als Sales Manager sind Sie bei uns der Dreh- und Angelpunkt zwischen unseren internationalen Lieferwerken und der Schweizerischen Lebensmittelindustrie. Sie vermarkten ausgewählte Rohstoffgruppen mit Ihrem soliden Fachwissen. Sie verhandeln großvolumige Kontrakte, stellen unsere Lieferfähigkeit sicher, sorgen für optimale Logistikabläufe und bieten einen kundenspezifischen Service. Sie stellen unseren Kunden neue Produkt- und Konzeptideen vor und unterstützen diese bei der Entwicklung innovativer und erfolgreicher Endprodukte. Sie übernehmen die Budgetverantwortung für Ihre Produktsegmente und sind motiviert Ihren spannenden Verkaufsbereich auszubauen und weiterzuentwickeln. Sie haben intensiven Kundenkontakt und pflegen eine enge Beziehung zu unseren Lieferanten. Der Reiseanteil liegt bei ungefähr 20%.

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine naturwissenschaftliche Ausbildung und haben idealerweise bereits Erfahrung im Bereich der Lebensmittelrohstoffe. Sie sind interessiert, kontaktfreudig und pragmatisch. Als Sales Manager haben Sie ein Flair für kommerzielle Tätigkeiten und lieben es zu verhandeln. Sie sind ein hartnäckiger, serviceorientierter Vermittler, der bestrebt ist Lösungen zu finden, welche sowohl für unsere Kunden als auch für unsere Lieferanten gewinnbringend sind. Wenn Sie bereits Kenntnisse in den Bereichen Verkauf, Supply Chain, Logistik, Zoll, usw. mitbringen, ist dies ein Vorteil. Begeisterungsfähigkeit ist eine Ihrer Stärken. Sie sind in der Lage unsere Kunden von sich, unseren Produkten sowie unseren Dienstleistungen zu überzeugen. Deutsch und Englisch beherrschen Sie in Wort und Schrift. Französischkenntnisse sind ein Plus.

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen ein spannendes und vielfältiges Aufgabengebiet im Lebensmittelbereich. Als Unternehmer im Unternehmen verfügen Sie über einen breiten Handlungsspielraum. Von Beginn weg sind Sie verantwortlich für wichtige Lieferanten. In unserem gut vernetzten Unternehmen können Sie mit Ihrer Begeisterung und Ihren Ideen einen etablierten Produktbereich mitgestalten. Ein eingespieltes, dynamisches Team mit breit abgestützter Erfahrung begleitet und unterstützt Sie bei Ihrer Einarbeitung. Eine langfristige berufliche Perspektive sowie attraktive Anstellungsbedingungen mit einem Arbeitsplatz in der Stadt Zürich runden unser Angebot ab. Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir bitten Sie um Zustellung Ihrer vollständigen Unterlagen per E-Mail an unsere Management Assistent silvia.steyn@selectchemie.ch. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!